

<全体の開催日程>

回	日時	テーマ	構成
第1回	6月27日(水) 14:00～16:30	海外企業向けPRのポイント・企業プレゼンテーション手法①	海外企業に対し、短い時間の中でより有効かつ効果的なプレゼンテーション手法等、講師・アドバイザー・専門家が助言・指導
第2回	7月26日(木) 14:00～16:30	“海外販路開拓の為に準備すべき事” 「資料作成のポイント」②	
第3回	8月30日(木) 14:00～16:30	“海外販路開拓の為に準備すべき事” 「資料作成のポイント」③	
第4回 (演習)	9月13日(木) 14:00～16:30	上記①から③でのセミナーを参考に作成する海外企業向けプレゼンテーションの演習	
第4回	11月(予定)	JA2012における取組の検証・評価と海外企業との取引契約等の実務	JA2012における海外企業との商・相談結果を踏まえた検証・評価と取引実務の実際について、講師・アドバイザー・専門家が助言・指導
第5回	12月(予定)	JA2012における取組の検証・評価と海外企業との取引開始に伴う社内体制(組織)づくり	